

LIMRA Talent Solutions International

ชุดหลักสูตรการเพิ่มประสิทธิภาพหน่วยตัวแทน (AES)

ชุดหลักสูตรการเพิ่มประสิทธิภาพหน่วยตัวแทนของ LIMRA คือโปรแกรมการพัฒนาด้านการบริหารงานขายที่ผ่านการพิสูจน์ในตลาดแล้ว

ช่วยให้คุณจัดการของคุณสามารถก้าวสู่ขั้นต่อไปในการสร้างและการเป็นผู้นำตัวแทนที่ประสบความสำเร็จ

- พัฒนาขึ้นเพื่อตอบสนองความต้องการเฉพาะของผู้จัดการหน่วยตัวแทน
- วางอยู่บนพื้นฐานความเชี่ยวชาญในระดับโลกและความเชี่ยวชาญในตลาดเฉพาะของ LIMRA
- เนื้อหาทันสมัยและสอดคล้องกับความเป็นจริงของธุรกิจในปัจจุบัน

ประสบความสำเร็จในสภาพแวดล้อมที่มีการแข่งขันสูงมากเช่นในปัจจุบัน เรียนรู้กลยุทธ์และแนวปฏิบัติทางธุรกิจของบรรดาหัวหน้าหน่วยตัวแทนที่ประสบความสำเร็จจากทั่วโลก และดึงดูดและรักษาตัวแทนขายที่มีความสามารถเอาไว้

ชุดหลักสูตรการเพิ่มประสิทธิภาพหน่วยตัวแทน (Agency Enhancement Series - AES) มุ่งเน้นที่กลยุทธ์ขั้นสูงในการพัฒนาทักษะด้านการบริหารงานขายในปัจจุบัน และมอบพิมพ์เขียววิธีปฏิบัติที่ดีที่สุดและเทคนิคต่างๆ ที่จะช่วยให้คุณจัดการหน่วยตัวแทนสามารถ:

- สร้างธุรกิจระดับโลก
- สร้างทีมตัวแทนระดับ Million Dollar Round Table (MDRT)
- สรรหาตัวแทนที่มีความสามารถและรักษาไว้ในองค์กร
- พัฒนาและส่งเสริมตัวแทนที่มีศักยภาพสูงในบทบาทหน้าที่ของการบริหารงานขาย

AES เหมาะสำหรับคุณและทีมของคุณหรือไม่?

หลักสูตรนี้ออกแบบมาสำหรับผู้จัดการฝ่ายขายระดับอาวุโส ที่ต้องการจะปรับปรุงองค์กรหน่วยตัวแทนของตนโดยการนำแนวปฏิบัติขั้นสูงในการสรรหาตัวแทน การพัฒนา และการส่งเสริมตัวแทนขายมาปรับใช้

เนื้อหาและวิธีการฝึกอบรม

หลักสูตรเชิงโต้ตอบ 3 หลักสูตรที่เน้นถ่ายทอดประสบการณ์จริงนี้ แต่ละหลักสูตรจะใช้เวลาเรียนประมาณ 7 ชั่วโมงครึ่ง โดยมุ่งเน้นที่กลยุทธ์และทักษะการบริหารหน่วยตัวแทนในระดับต่อไป นั่นคือ

- ✓ การสรรหานักตลาดจากตลาดเป้าหมายและให้แกตลาดเป้าหมาย
- ✓ การสร้างธุรกิจของคุณผ่านผู้จัดการใหม่ๆ
- ✓ การพัฒนาตัวแทน MDRT ของคุณ
- ข้อกำหนดเบื้องต้นในการก้าวขึ้นสู่ตำแหน่งผู้จัดการหน่วยตัวแทนที่ได้รับการรับรอง (Chartered Insurance Agency Manager หรือ CIAM)
- สอนโดยผู้สอนที่ผ่านการรับรองของ LIMRA หรือเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมในองค์กรของบริษัทที่ได้รับการรับรองโดย LIMRA
- สามารถสั่งซื้อแต่ละหลักสูตรแยกกัน หรือสั่งซื้อเป็นชุดการอบรมก็ได้

ด้วยการสร้างทักษะและเทคนิคขั้นสูงในการสรรหา พัฒนา และส่งเสริมตัวแทนขายที่มีศักยภาพ หลักสูตร AES จึงช่วยให้คุณจัดการหน่วยตัวแทนสามารถเพิ่มความสามารถทำกำไรและบรรลุเป้าหมายด้านผลผลิตภาพขององค์กร

โปรดติดต่อเจ้าหน้าที่ให้คำปรึกษาของ LIMRA ของคุณ หรือส่งอีเมลถึงเราที่ TalentSolutionsInternational@limra.com เพื่อทราบเพิ่มเติมวิธีการเพิ่มยอดขายให้สูงขึ้นไปอีกระดับ

LIMRA Talent Solutions International

ชุดหลักสูตรการเพิ่มประสิทธิภาพหน่วยตัวแทน (AES)

ภาพรวมหลักสูตร

โปรแกรมการฝึกอบรมแบบหนึ่งวันที่ประกอบด้วยสามส่วน
การฝึกอบรมแบบเป็นหัวข้อ หรือชุดการฝึกอบรมที่ต่อเนื่อง

การสรรหาคลากรจากตลาดเป้าหมายและให้แกตลาดเป้าหมาย

ประกอบด้วยการศึกษาล่าสุดในด้านการสรรหาตัวแทน วิธีปฏิบัติที่ดีที่สุด และเทคนิคต่างๆ ในการเจาะตลาดเป้าหมายที่ต้องการ และการสรรหาตัวแทนที่มีความสามารถให้แก่องค์กรของคุณ

- การระบุตลาดต่างๆ ที่นำเสนอโอกาสความเป็นไปได้
- แหล่งที่มาที่ดีที่สุดเยี่ยมของผู้สมัครที่มีคุณภาพและการเข้าถึงผู้สมัครได้สำเร็จ
- การคัดเลือกผู้สมัครจากตลาดต่างๆ
- การเปลี่ยนผู้สมัครให้เป็นตัวแทนใหม่ที่ประสบความสำเร็จ

การพัฒนาตัวแทน **MDRT** ของคุณ

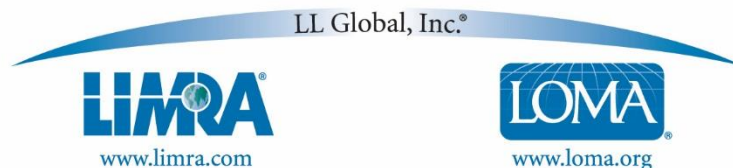
มอบพิมพ์เขียวในการกระตุ้นการเติบโตของตัวแทนขายเพื่อก้าวไปสู่ระดับใหม่ๆ นั่นคือ

- วัฒนธรรมต้องมาก่อน
- การกำหนดมาตรฐานกิจกรรมที่มีผลการดำเนินงานดี
- การมอบโอกาสการพัฒนา
- การเป็นผู้นำของตัวแทนประกัน **MDRT** ของคุณ

การสร้างธุรกิจของคุณผ่านตัวแทนใหม่ๆ

อธิบายวิธีการระบุและพัฒนาบุคคลอย่างมีประสิทธิภาพเพื่อให้เขาหรือเธอสามารถรับผิดชอบหน้าที่ที่สำคัญในการสรรหาผู้สมัครที่มีคุณภาพ การกำหนดตำแหน่งของพวกเขาเพื่อการเริ่มต้นงานอย่างรวดเร็ว และการสร้างกระบวนการขาย ขั้นตอนปฏิบัติ และแนวทางที่จะสร้างความสำเร็จให้แก่ตัวแทนใหม่ๆ

- บทบาทของผู้จัดการฝ่ายขาย
- การระบุและการประเมินผู้จัดการคนใหม่
- การเตรียมความพร้อมของผู้จัดการฝ่ายขายคนใหม่เพื่อก้าวสู่ความสำเร็จ
- การบริหารผลการปฏิบัติงานของผู้จัดการฝ่ายขายคนใหม่ของคุณ
- เบ้าหลอมผู้จัดการฝ่ายขาย



©2018 LL Global, Inc. All rights reserved.

This publication is a benefit of LIMRA membership.

No part may be shared with other organizations or reproduced in any form without LL Global's written permission.